

# MARKET PITCH



AGROALIMENTAIRE

Mercredi 23 octobre

Le Couvent des Jacobins



@Le\_Pool

#MarketPitch



- APPI.....3
- Copeeks.....4
- Doptim.....5
- E-Cobot.....6
- Ecotree.....7
- Energiency.....8
- Farsight.....9
- Ferme Directe .....10
- Foodologic .....11
- InVirtus Technologies .....12
- Nahibu.....13
- SensoStat.....14
- Steeple.....15
- The Service Network.....16

Ordre : 1

**APPI**



Date de création : Octobre 2017

Domiciliation : Quimper / Paris

Site web : [www.appi-conseil.com](http://www.appi-conseil.com)

**Contact : Cédric COIQUAUD**

Président

[cedric.coiquaud@appi-conseil.com](mailto:cedric.coiquaud@appi-conseil.com)

Tél : 06 15 70 10 83

### **SOLUTION PROPOSÉE PAR L'ENTREPRISE**

Traçabilité des produits via la blockchain.

### **NIVEAU DE MATURITÉ DE LA SOLUTION**

- En POC technique
- En développement
- Début de commercialisation
- Commercialisée avec des références sur ce marché
- Commercialisée avec des références sur d'autres marchés
- Commercialisée avec des références sur ce marché et sur d'autres marchés

---

**Notes :**

Ordre : 2

**COPEEKS**



Date de création : Avril 2016

Domiciliation : Lannion

Site web : <https://copeeks.fr>

**Contact : Léo RICHER**

CTO

[leo.richer@copeeks.fr](mailto:leo.richer@copeeks.fr)

### SOLUTION PROPOSÉE PAR L'ENTREPRISE

Solution de monitoring des bâtiments d'élevage (Porc, Volaille, Bovin). Le boîtier PEEK collecte des données sur l'ambiance des sales d'élevage (CO2, Ammoniac, Température, ...) et analyse le comportement des animaux par la vidéos. La plateforme Copeeks fournit en temps réel des indicateurs sur le comportement et le bien-être des animaux. Le boîtier Peek fonctionne aussi en parcelle agricole, pour le suivi des ravageurs et de la croissance des cultures.

### NIVEAU DE MATURITÉ DE LA SOLUTION

- En POC technique
- En développement
- Début de commercialisation
- Commercialisée avec des références sur ce marché
- Commercialisée avec des références sur d'autres marchés
- Commercialisée avec des références sur ce marché et sur d'autres marchés

---

**Notes :**

Ordre : 3

**DOPTIM**

**Doptim**  
Data optimizers

Date de création : Janvier 2017

Domiciliation : Rennes

Site web : doptim.eu

**Contact : Sophie TARDIVEL**

Présidente

sophie.tardivel@doptim.eu

Tél : 07 82 39 36 92

### SOLUTION PROPOSÉE PAR L'ENTREPRISE

La plateforme Teletim répond au besoin de maîtriser et d'exploiter davantage les données dans l'entreprise. Les équipes, les machines connectées créent beaucoup de données utiles mais isolées dans des logiciels métiers ou dans des dossiers papier. Ceci apporte une difficulté de coordination, de suivi et donc, d'amélioration continue. Teletim permet une transition simple avec la pleine valorisation des données de l'entreprise, en structurant les données essentielles aux process de décision, en analysant automatiquement les données pour alerter, pour faire ressortir des tendances, pour entraîner des modèles prédictifs qui permettent à l'entreprise de réagir et de gagner en agilité. Teletim est doté de tableaux de bord web, d'une messagerie instantanée et d'un canal vidéo pour faciliter le partage d'information à distance.

### NIVEAU DE MATURITÉ DE LA SOLUTION

- En POC technique
- En développement
- Début de commercialisation
- Commercialisée avec des références sur ce marché
- Commercialisée avec des références sur d'autres marchés
- Commercialisée avec des références sur ce marché et sur d'autres marchés

---

Notes :

Ordre : 4

**E-COBOT**



Date de création : 2016

Domiciliation : Nantes

Site web : [www.e-cobot.com](http://www.e-cobot.com)

**Contact : Marc CHÉNE**

Business Manager

[m.chene@e-cobot.com](mailto:m.chene@e-cobot.com)

Tél : 07 83 21 08 48

### SOLUTION PROPOSÉE PAR L'ENTREPRISE

Amélioration de la performance et aide à l'opérateur.

### NIVEAU DE MATURITÉ DE LA SOLUTION

- En POC technique
- En développement
- Début de commercialisation
- Commercialisée avec des références sur ce marché
- Commercialisée avec des références sur d'autres marchés
- Commercialisée avec des références sur ce marché et sur d'autres marchés

---

**Notes :**

Ordre : 5

## ECOTREE



Date de création : 2016

Domiciliation : Guipavas

Site web : [www.ecotree.fr](http://www.ecotree.fr)

**Contact : Benoît MOREAU**

Responsable partenariats Bretagne

[benoit@ecotree.fr](mailto:benoit@ecotree.fr)

Tél : 07 87 06 47 71

### SOLUTION PROPOSÉE PAR L'ENTREPRISE

EcoTree est une société forestière spécialisée dans le développement durable. Nous achetons des forêts en carence de gestion ou en coupe rase non replantées. Grâce à des partenariats avec des entreprises, nous y apportons notre savoir-faire pour les voir à nouveau absorber du CO2 et y voir renaître de la biodiversité. De nombreuses entreprises, de la TPE au grand groupe, nous font confiance et deviennent propriétaires des arbres, pour compenser les émissions carbone liées à leurs activités ou valoriser une offre ou un service et sensibiliser leurs parties prenantes, en offrant un arbre à leurs clients ou collaborateurs. L'objet est donc de récompenser et de valoriser la conscience écologique des entreprises en offrant des solutions innovantes d'investissements rentables dans la plantation d'arbres.

### NIVEAU DE MATURITÉ DE LA SOLUTION

- En POC technique
- En développement
- Début de commercialisation
- Commercialisée avec des références sur ce marché
- Commercialisée avec des références sur d'autres marchés
- Commercialisée avec des références sur ce marché et sur d'autres marchés

---

Notes :

Ordre : 6

**ENERGIENCY**

**ENERGIENCY**

Date de création : Avril 2013

Domiciliation : Rennes

Site web : [www.energiency.com](http://www.energiency.com)

**Contact : Aymeric HERVIEU**

CTO

[aymeric.hervieu@energiency.com](mailto:aymeric.hervieu@energiency.com)

Tél : 06 41 89 18 09

### **SOLUTION PROPOSÉE PAR L'ENTREPRISE**

Energiency développe des analyses avancées d'intelligence artificielle afin de détecter et visualiser les nouvelles opportunités d'économies d'énergie pour le secteur manufacturier.

### **NIVEAU DE MATURITÉ DE LA SOLUTION**

- En POC technique
- En développement
- Début de commercialisation
- Commercialisée avec des références sur ce marché
- Commercialisée avec des références sur d'autres marchés
- Commercialisée avec des références sur ce marché et sur d'autres marchés

---

**Notes :**



Ordre : 7

## FARSIGHT

Date de création : 2015

Domiciliation : Rennes

Site web : [www.farsight-vr.com](http://www.farsight-vr.com)



**Contact : Edouard BARBER**

Responsable développement

[edouard.barber@farsight-vr.com](mailto:edouard.barber@farsight-vr.com)

Tél : 06 75 11 98 35

### SOLUTION PROPOSÉE PAR L'ENTREPRISE

Formation aux métiers techniques, gestes et procédures, grâce à la réalité virtuelle.

### NIVEAU DE MATURITÉ DE LA SOLUTION

- En POC technique
- En développement
- Début de commercialisation
- Commercialisée avec des références sur ce marché
- Commercialisée avec des références sur d'autres marchés
- Commercialisée avec des références sur ce marché et sur d'autres marchés

---

**Notes :**

Ordre : 8

## FERME DIRECTE



Date de création : Juin 2018

Domiciliation : Saint-Jacques-de-la-Lande

Site web : [www.fermedirecte.pro](http://www.fermedirecte.pro)

**Contact: Kevin RICHARD**

PDG

[kevin.richard@fermedirecte.com](mailto:kevin.richard@fermedirecte.com)

Tél : 06 06 42 95 91

### SOLUTION PROPOSÉE PAR L'ENTREPRISE

Ferme directe est la 1ere Plateforme collaborative d'animation de contrats directs en agriculture et agroalimentaire. Elle permet d'organiser un réseau d'approvisionnement personnalisé sur cahier des charges et de digitaliser les relations clients/fournisseurs sur les marchés agri et agro.

### NIVEAU DE MATURITÉ DE LA SOLUTION

- En POC technique
- En développement
- Début de commercialisation
- Commercialisée avec des références sur ce marché
- Commercialisée avec des références sur d'autres marchés
- Commercialisée avec des références sur ce marché et sur d'autres marchés

---

Notes :

Ordre : 9

**FOODOLOGIC**



Date de création : Février 2019

Domiciliation : Rennes

Site web : [www.foodologic.fr](http://www.foodologic.fr)

**Contact : Magali DURAMÉ**

CEO

[magali.durame@foodologic.fr](mailto:magali.durame@foodologic.fr)

Tél : 06 24 10 22 64

### SOLUTION PROPOSÉE PAR L'ENTREPRISE

Solution de valorisation commerciale des produits maraîchers invendus, Foodologic met en relation les agriculteurs et les acteurs de l'agroalimentaire.

### NIVEAU DE MATURITÉ DE LA SOLUTION

- En POC technique
- En développement
- Début de commercialisation
- Commercialisée avec des références sur ce marché
- Commercialisée avec des références sur d'autres marchés
- Commercialisée avec des références sur ce marché et sur d'autres marchés

---

**Notes :**

Ordre : 10

## INVIRTUS TECHNOLOGIES

Date de création : Février 2018

Domiciliation : Nantes

Site web : [www.invirtus.io](http://www.invirtus.io)



**Contact : Frédéric BELHACHE**

Directeur général

[frederic@invirtus.io](mailto:frederic@invirtus.io)

Tél : 06 07 03 28 61

### SOLUTION PROPOSÉE PAR L'ENTREPRISE

InVirtus Technologies développe et commercialise un système de géolocalisation et de traçabilité des équipements en milieu industriel. Notre offre couvre l'ensemble des périmètres Indoor et Outdoor en s'appuyant sur des capteurs miniatures et des bornes relais connectées en Bluetooth Low Energy (BLE), RFID, LoRA et GPS. Nous fournissons ainsi une position précise à 3-5 mètres pour une fréquence d'émission de signal définie selon les besoins du client. Depuis 3 ans, nous assurons le développement de notre propre plateforme web et mobile, en l'enrichissant d'outils opérationnels d'aide à la décision et d'alertes (mouvements, sorties de zones, retards,...). Compatible avec les technologies existantes RFID et Codes-barres, notre software s'adapte à toutes les configurations d'ERP et propose de nombreuses options paramétrables (interfaçage au système client, reportings ad hoc, ...). Très simple à implanter, notre solution offre un Retour sur Investissement (ROI) autour de 6 mois.

### NIVEAU DE MATURITÉ DE LA SOLUTION

- En POC technique
- En développement
- Début de commercialisation
- Commercialisée avec des références sur ce marché
- Commercialisée avec des références sur d'autres marchés
- Commercialisée avec des références sur ce marché et sur d'autres marchés

---

**Notes :**

Ordre : 11

**NAHIBU**



Date de création : Mars 2019

Domiciliation : Rennes

Site web : [www.nahibu.com](http://www.nahibu.com)

**Contact : Pierre CRESSARD**

Fondateur Président

[pierre@nahibu.com](mailto:pierre@nahibu.com)

Tél : 06 66 58 74 22

## SOLUTION PROPOSÉE PAR L'ENTREPRISE

Nahibu permet de découvrir le potentiel génétique de notre microbiote intestinal grâce à une analyse approfondie, réalisée en partenariat avec l'INRA. Qualité du sommeil, capacité de concentration, intolérances, résistance à l'effort ou système immunitaire, Nahibu communique les résultats de l'échantillonnage et les accompagne de conseils alimentaires afin d'améliorer notre bien-être et notre santé.

## NIVEAU DE MATURITÉ DE LA SOLUTION

- En POC technique
- En développement
- Début de commercialisation
- Commercialisée avec des références sur ce marché
- Commercialisée avec des références sur d'autres marchés
- Commercialisée avec des références sur ce marché et sur d'autres marchés

---

**Notes :**

## SENSOSTAT

Date de création : Janvier 2012

Domiciliation : Quimper

Site web : [www.sensostat.fr](http://www.sensostat.fr)

# SensoStat

**Contact : Eric TEILLET**

Directeur Scientifique et Statistique

[eric.teillet@sensostat.fr](mailto:eric.teillet@sensostat.fr)

Tél : 06 85 95 26 13

### SOLUTION PROPOSÉE PAR L'ENTREPRISE

SensoStat est une équipe d'experts en analyse sensorielle et tests consommateurs. Grâce à des méthodologies innovantes dans le domaine (tests en situation, méthodes dynamiques...), SensoStat aidera vos équipes qualité, R&D ou marketing à objectiviser les interactions entre vos produits et les consommateurs.

### NIVEAU DE MATURITÉ DE LA SOLUTION

- En POC technique
- En développement
- Début de commercialisation
- Commercialisée avec des références sur ce marché
- Commercialisée avec des références sur d'autres marchés
- Commercialisée avec des références sur ce marché et sur d'autres marchés

---

**Notes :**

## STEEPLE

Date de création : 2015

Domiciliation : Rennes

Site web : [www.steeple.fr](http://www.steeple.fr)

# Steeple

**Contact : Charly ROBIN**

Business Developer Grand Ouest

[charly.robin@steeple.fr](mailto:charly.robin@steeple.fr)

Tél : 06 40 81 59 34

### SOLUTION PROPOSÉE PAR L'ENTREPRISE

C'est le 1er outil de communication interne phygitale. L'alliance de grands écrans tactiles et d'applications web et mobile pour toucher 100% des collaborateurs. Steeple est un outil de communication interne pour les entreprises qui souhaitent améliorer leur communication sans discriminer les moins connectés. Face aux difficultés croissantes pour impliquer et fédérer leurs collaborateurs, les entreprises déploient des outils qui finalement ne répondent pas à leur besoin. L'intranet est un outil de travail, mais pas de communication. Le tableau d'affichage papier est pratique mais peu regardé. Et les réseaux sociaux d'entreprise ne sont pas adaptés à toutes les entreprises. Steeple est la première solution de communication interne à allier le monde physique et le monde digital pour toucher 100% des collaborateurs.

### NIVEAU DE MATURITÉ DE LA SOLUTION

- En POC technique
- En développement
- Début de commercialisation
- Commercialisée avec des références sur ce marché
- Commercialisée avec des références sur d'autres marchés
- Commercialisée avec des références sur ce marché et sur d'autres marchés

---

**Notes :**

Ordre : 12

## THE SERVICE NETWORK

Date de création : Juin 2017

Domiciliation : Rennes

Site web : [www.the-service-network.fr](http://www.the-service-network.fr)



THE-SERVICE-NETWORK

**Contact : Quentin CHASSINE**

Directeur commercial

[quentin@marchedelice.com](mailto:quentin@marchedelice.com)

Tél : 06 68 18 98 47

### SOLUTION PROPOSÉE PAR L'ENTREPRISE

The Service Network accompagne les coopératives, grossistes et commerçants dans la transformation de leurs opérations d'approvisionnement et de distribution grâce au modèle plateforme. Fini la centralisation des stocks, le circuit-court est rendu possible grâce aux offres collectives des producteurs et transformateurs. Le logiciel plateforme en SaaS est proposé en marque blanche et entièrement personnalisable. Il couvre la gestion multi-fournisseurs, le suivi des stocks digitalisés et les commandes de manière virtuelle pour capitaliser sur une supplychain bien organisée. Le tout est intégré à un site e-commerce épuré et adapté au secteur pour la prise de commande des clients. Cette nouvelle forme de gestion propose les stocks collectifs réels (et futur) aux acheteurs pour simplifier grandement la distribution. Cette gestion facilite également la partie approvisionnement afin d'augmenter l'achalandage et de réduire les coûts de stockage.

### NIVEAU DE MATURITÉ DE LA SOLUTION

- En POC technique
- En développement
- Début de commercialisation
- Commercialisée avec des références sur ce marché
- Commercialisée avec des références sur d'autres marchés
- Commercialisée avec des références sur ce marché et sur d'autres marchés

---

**Notes :**



# MERCI À NOS SPONSORS

## **Ouest France – Precom**

*Parc Edonia, bât. D, rue de la Terre Victoria, 35760 St Grégoire*

*Gwénael Odie, Directeur Commercial*

*Gwenael.Odie@precom.fr*



## **BNP Paribas :**

*Parc Edonia, bât. D, rue de la Terre Victoria, 35760 St Grégoire*

*Thomas Holin, Directeur Commercial Entreprises et Institutionnels*

*thomas.holin@bnpparibas.com*



# MARKET PITCH



AGROALIMENTAIRE

Mercredi 23 octobre

Le Couvent des Jacobins



